



magaudit
AUDIT & CONSEIL COMPTABILITÉ FOURNISSEURS

EASYINVOICING[©] : Logiciel intégré de gestion des Coopérations Commerciales et RFA

“ La gestion des
contrats nécessite
une rigueur absolue.

Elle implique de
nombreux acteurs,
et parfois, les erreurs
ou les omissions
existent. En reliant
les différentes entités
de l'entreprise, nous
souhaitons créer un
modèle d'intégration
de la négociation
jusqu'à la facturation. ”

Gilles Chauvelier
Directeur

UN CONTEXTE PARTICULIER ...

Après avoir audité les comptes fournisseurs dans la grande distribution pendant plus de 10 ans, le même constat s'impose :

Il est extrêmement difficile pour une entreprise de commerce de facturer dans des délais réduits la totalité des prestations négociées avec ses fournisseurs sans commettre d'erreur.

Avec une forte contrainte légale, les contrats négociés sont aussi variés que complexes. Pourtant la bonne facturation des conditions est indispensable à la rentabilité de l'entreprise et permet de financer des actions essentielles au processus de vente.

C'est pourquoi il est important de mettre en œuvre des outils à la fois souples et exhaustifs pour facturer l'ensemble des prestations réalisées pour ses fournisseurs et s'assurer du bon encaissement des remises de fin d'année.

Faciliter cette facturation et la rendre plus rapide, c'est l'objectif que nous nous sommes fixés en créant **EasyInvoicing[©]**.

... AVEC DES CRITÈRES SPÉCIFIQUES ...

Facturer parfaitement les coopérations commerciales négociées peut paraître simple mais nécessite en réalité de maîtriser plusieurs informations :

- L'ensemble des conditions négociées.
- Le niveau de réalisation des prestations.
- Les chiffres d'affaires concernés.
- Les degrés de rétrocessions.

Conditions négociées :

Issues du service achats, il arrive parfois que seule une information partielle, ou obsolète soit transmise au service facturation.

Niveau de réalisation des prestations :

De nombreuses facturations dépendent de la façon dont les prestations sont réalisées : nombre de catalogues, de photos, de tête de gondoles, etc... Généralement négocié en début d'année, le plan adopté peut évoluer. Il est indispensable de connaître parfaitement le niveau de réalisation des prestations, mais aussi de pouvoir les justifier lors d'un éventuel contrôle.

Chiffres d'affaires :

Simple à calculer dans le cadre d'un fournisseur unique livrant une seule gamme de produits à un entrepôt, le schéma devient plus complexe lorsque le fournisseur fait appel à un ou plusieurs grossistes, offre des conditions différentes selon les gammes de produits, et livre des magasins utilisant des systèmes comptables variés.

La pertinence du chiffre d'affaires est pourtant au cœur d'une bonne facturation. Pouvoir utiliser simplement des chiffres d'affaires multiples, et les comparer aux déclarations du fournisseur est indispensable.

Rétrocessions :

Lorsqu'une centrale négocie pour le compte de magasins adhérents, le calcul des montants à rétrocéder peut parfois être complexe et long à finaliser. La centrale doit en effet s'assurer de leur bonne répartition. Simplifier et accélérer le processus est un enjeu important.

...NÉCESSITANT UN OUTIL DE CONTRÔLE ...

EasyInvoicing[®] vous propose de gérer en un lieu unique toutes les informations nécessaires au calcul et à la rétrocession des RFA - Coopérations commerciales.

Le logiciel comporte plusieurs modules complémentaires permettant de gérer au mieux l'ensemble de la relation fournisseur.

Fournisseurs

Base actualisée, ce module vous permet de stocker toutes les informations utiles sur un fournisseur. Gammes de produits, contacts, CA réalisés...

Contrats

Centre de la relation commerciale c'est grâce à ce module que vous définissez l'ensemble des conditions négociées avec vos fournisseurs.

Chiffres d'affaires

Indispensable pour pouvoir facturer correctement un fournisseur, ce module permet l'intégration des chiffres d'achats, ventes, promotionnels, ... et surtout de comparer les différentes sources.

Facturations

Ce module permet à la fois de générer automatiquement les facturations et avoirs à recevoir du fournisseur et de suivre les éventuels litiges qui pourraient apparaître.

Rétrocessions

Pour les centrales de référencement, la synergie créée par la massification des achats doit permettre aux adhérents de percevoir une rétrocession plus importante, sans pour autant en compliquer l'aspect comptable. Gérer simplement ces pièces en toute transparence est une force.

Statistiques

En quelques clics le module statistique vous permet d'évaluer et d'analyser l'évolution des taux, des chiffres d'affaires, de calculer les provisions, etc...

... GARANTISSANT LA QUALITÉ DES PROCÉDURES.

• **Gain de temps** : Le logiciel permet une facturation plus rapide à travers l'automatisation des calculs et l'intégration des factures dans votre logiciel comptable. Ce gain de temps bénéfique pour la trésorerie permet aussi de se consacrer plus vite à l'exercice suivant.

• **Sécurité accrue** : En automatisant la facturation, vous gagnez en fiabilité et vous pouvez vous concentrer sur d'autres objectifs.

Dans un contexte très compétitif, exceller dans son fonctionnement devient primordial.

EasyInvoicing[®] vous aide à atteindre cette performance.



www.mag-audit.fr

22 Rue Eugène Gibez
75015 Paris

Tél. : 01 43 55 48 28
Fax : 01 43 55 46 26